

## Vertriebsspezialist Verkaufsförderung (m/w/d) am PoS

### Hamburg,

Unser Mandant ist die deutsche Tochter eines europaweit aufgestellten Handelskonzerns. Mit seinen über 2.000 Mitarbeitern und verschiedenen Marken wird ein bundesweites Einzelhandelsfilialnetz betrieben. Durch die einzigartige Ausrichtung des Unternehmens ist man in seinem Segment Marktführer. Für den Standort der Deutschlandzentrale in der Hamburger City suchen wir im Zuge einer Nachbesetzung eine/-n

## Vertriebsspezialist Verkaufsförderung (m/w/d) am PoS

### Ihre Aufgaben

Als erster Kundenansprechpartner und interne Schnittstelle zum Marketing- und Category Management umfasst Ihr Aufgabengebiet die komplette Durchführung von Werbemaßnahmen und Verkaufsaktionen am point of sale für FMCG.

- Aktive und proaktive Akquisition von Produktpartnern: Vom Angebot über die Beratung bis zum Abschluss – Sie sind erster Ansprechpartner für Sales-Promotion-Aktionen der Partnerfirmen
- Sie planen, organisieren und koordinieren Verkaufsfördermaßnahmen am point of sale in Zusammenarbeit mit den Kunden und Partnern
- Dabei kontrollieren Sie die Durchführung der Aktionen vor Ort mittels Fotodokumentationen und unterstützen die Kollegen bei der Umsetzung
- Sie überwachen der jeweiligen Aktionsbudgets und erstellen Absatz- und Umsatzstatistiken zur Werbeerfolgskontrolle
- Sie sorgen mit einer engen Betreuung für eine langfristige Zusammenarbeit mit den Kunden und planen gemeinsam Projekte und Aktionen

### Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein B.A.-Studium bevorzugt im Handel oder Verlagswesen
- Idealerweise konnten Sie bereits einige praktische Erfahrungen in der Verkaufsförderung im Einzelhandel im Bereich FMCG oder im Buch-/Pressevertrieb sammeln
- Sie sind ein Menschenfreund, verfügen über Verhandlungsgeschick und überzeugen Kunden mit Ihrer Dienstleistungsorientierung
- Eine selbstständige, strukturierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise sowie eine hohe Zahlenaffinität sind Ihnen zu eigen
- Sie mögen es, eigenständig zu arbeiten und sind gleichzeitig ein starker Teamplayer
- Ihre guten Microsoft Office Kenntnisse, insbesondere in Excel, nutzen Sie für Auswertungen

Das erwartet Sie:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Attraktive Mitarbeiterrabatte und einen Fahrgeldzuschuss zu dem HVV-Profiticket
- Interne Weiterbildungsmaßnahmen
- Freie Versorgung mit Getränken, Heißgetränken & Snacks
- Eine ansprechende Altersversorgung
- Sie sind Teil eines renommierten börsennotierten Konzerns, der sich dynamisch entwickelt
- Dabei profitieren Sie von der kollegialen Atmosphäre einer mittelständisch geprägten Firmenkultur
- Sie arbeiten in einem professionellen, modernen Umfeld mit viel Gestaltungsspielraum

Das spricht Sie an?

Ich freue mich auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Anhänge bitte im pdf-Format mit max. 8 MB) mit Ihrer Gehaltsvorstellung, dem frühestmöglichen Eintrittstermin und dem Titel der Stellenanzeige per E-Mail an: [bewerbung@jg-personal.de](mailto:bewerbung@jg-personal.de)

Ihr Ansprechpartner: Herr Martin Fischer

Gerne stehe ich Ihnen auch vorab für Fragen per E-Mail oder Telefon zur Verfügung.

Eine vertrauliche Behandlung der Daten ist für uns selbstverständlich.