

## **(Junior-)Sales Manager Lateinamerika (m/w/d)**

### **Norderstedt, Deutschland**

Im Auftrag unseres Kunden, einem renommierten Handelsunternehmen im Großraum Hamburg, suchen wir einen

## **(Junior-)Sales Manager Lateinamerika (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Pflege und Weiterentwicklung eines bestehenden Kundenstammes in Lateinamerika
- Akquise von Neukunden
- Präsenz auf internationalen Messen
- Abschluss von Verkaufskontrakten inkl. Kalkulation der Verkaufspreise unter Berücksichtigung der Unternehmensvorgaben
- Verhandlung und Abschluss von Jahresverträgen mit Global Accounts

### **Ihr Profil**

- Kaufmännische Ausbildung im Groß- und Außenhandel oder artverwandten Industrie, ggf. Zusatzqualifikation
- Erste Berufserfahrung im internationalen Vertrieb mit ausgeprägter Kundenorientierung und hoher Affinität zum Verkaufsabschluss
- Sehr gute Spanisch- und Englischkenntnisse
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit
- Branchenerfahrungen im Bereich Health-Food, Futtermittel und Nahrungsergänzung sind von Vorteil, aber nicht Bedingung

Wir bieten

- einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- Eine abwechslungsreiche, anspruchsvolle und selbstständige Tätigkeit in einem familiär geführten Unternehmen mit persönlichen und fachlichen Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein freundliches, internationales und dynamisches Team
- Betriebliche Altersvorsorge und Fahrtkostenzuschuss

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und dem Titel der Stellenanzeige per E-Mail an: [bewerbung@jg-personal.de](mailto:bewerbung@jg-personal.de)

Ihr Ansprechpartner: Herr Arne Jensen

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung im pdf-Format (max. Dateigröße 8 MB).

Gerne stehen wir Ihnen auch vorab für Fragen per E-Mail oder Telefon zur Verfügung.