

Key Account Manager (m/w/d)

Stuttgart, Deutschland

Unser Kunde, ein Tochterunternehmen eines weltweit agierenden Unternehmens mit mehr als 150.000 Mitarbeitern in über 30 Ländern, wurde 1989 gegründet und gilt als führender Hersteller für spezialisierte Kunststoffprodukte in Europa.

Im Auftrag dieses Unternehmens suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Raum Stuttgart im Rahmen der direkten Personalvermittlung einen

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Festigung der Beziehungen zu den Bestandskunden
- Aktive Akquisition von Projekten bei bestehenden Kunden
- Analyse der kundenspezifischen Anforderungen und Ziele
- Entwicklung von passgenauen Lösungen
- Support mit den internen technischen Abteilungen in Asien und Europa

Ihr Profil

- Technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Eigenständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse

Wir bieten

Wir bieten Ihnen einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und dem Titel der Stellenanzeige per E-Mail an: bewerbung@jg-personal.de

Bitte senden Sie alle Anhänge im PDF-Format.

Ihr Ansprechpartner: Herr Ralf Gajewski

Gerne stehen wir Ihnen auch vorab für Fragen per E-Mail oder Telefon zur Verfügung.

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung (max. Dateigröße 8 MB).

Eine vertrauliche Behandlung Ihrer Daten ist für uns selbstverständlich.