
Sales Manager - Export (m/w/d)

München, Deutschland

Im Auftrag eines renommierten Handelsunternehmens suchen wir für den Standort München zum nächstmöglichen Termin einen

Sales Manager - Export (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Auf- und Ausbau des internationalen Geschäfts, mit Schwerpunkt Indien, Naher Osten und USA
- Gewinnung und Betreuung internationaler Kunden und Vertriebskanäle, sowohl on- als auch offline
- Planung und Umsetzung von POS-Konzepten
- Unterstützung bei Lizenzkooperationen
- Organisation und Durchführung von Messen und Veranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen internen Abteilungen, wie Produktmanagement, Vertrieb und auch mit externen Dienstleistern
- Kontinuierliche Überwachung der Kennzahlen und der Budgets
- Trend- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z.B. im Außenhandel
- Markenkenntnisse und erste erfolgreiche internationale Vertriebserfahrung
- Sicher im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen, insbesondere mit den typischen Kennzahlen des Einzelhandels
- Positive, sympathische Ausstrahlung, sicheres und überzeugendes Auftreten
- Ausgeprägtes kundenorientiertes Denken und Handeln sowie interkulturelle Kompetenz
- Verkaufspersönlichkeit, Kommunikationsstärke und Durchsetzungskraft
- Gutes Verhandlungsgeschick, Zahlenverständnis und Reisebereitschaft
- Fließende Englischkenntnisse und gute Kenntnisse in MS Office
- Zielstrebigkeit, Zuverlässigkeit, Flexibilität und Teamfähigkeit

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle, vielseitige und internationale Vertriebsposition mit viel Gestaltungsspielraum
- Die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
- Flache Hierarchien und direkte Entscheidungswege
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld in einem mittelständischen Familienunternehmen mit über 70 Jahren Markterfahrung
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge und weitere Benefits

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und dem Titel der Stellenanzeige per E-Mail an: bewerbung@jg-personal.de

Ihr Ansprechpartner: Herr Arne Jensen

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung im pdf-Format (max. Dateigröße 8 MB).

Gerne stehen wir Ihnen auch vorab für Fragen per E-Mail oder Telefon zur Verfügung.

Eine vertrauliche Behandlung Ihrer Daten ist für uns selbstverständlich.