

Inside Sales Account Manager B2B (m/w/d)

Hamburg, Deutschland

Unser Kunde konzentriert sich auf die Herstellung und Vermarktung hochwertiger Medizinprodukte in den Bereichen Wundversorgung, Orthopädie und Kompressionstherapie. Im Auftrag dieses Unternehmens suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Hamburg einen

Inside Sales Account Manager B2B (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Zur Vertriebsunterstützung bei Bestandskunden (Voll- & Teilzeit), Du informierst Bestandskunden über neue Produkte
- Du bist Markenbotschafter für renommierte Marken wie Leukoplast, Cutimed und Jobst
- Innerhalb unseres Inside Sales Teams betreust Du als Account Manager B2B Kunden vom ersten telefonischen Kontakt bis zur letzten Frage
- Du arbeitest eng abgestimmt mit den lokalen Außendienst Kollegen*innen, um eine optimale Kundenbetreuung zu gewährleisten
- Du pflegst Deine Ergebnisse in einem professionellen CRM System, wodurch Du zur Weiterentwicklung künftiger Aktivitäten wesentlich beiträgst

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Schnelle Auffassungsgabe, hohe Belastbarkeit und volle Einsatzbereitschaft
- Ausgeprägte Service- und Dienstleistungsorientierung
- Freude an telefonischen Kontakten
- Lust auf ein gutes Zusammenspiel
- MS-Office Kenntnisse runden Dein Profil ab

Wir bieten

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und dem Titel der Stellenanzeige per E-Mail an: bewerbung@jg-personal.de

Ihr Ansprechpartner: Herr Arne Jensen

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung im pdf-Format (max. Dateigröße 8 MB).

Gerne stehen wir Ihnen auch vorab für Fragen per E-Mail oder Telefon zur Verfügung.

Eine vertrauliche Behandlung Ihrer Daten ist für uns selbstverständlich.